

# Sales Manager IT - Neukunden (m/w/d) (Vollzeit | Göttingen)

**Bereich:** Sales & Marketing

**Einsatzort:** Bundesweit, Deutschland

**Referenzcode:** 629

## Dein zukünftiger Aufgabenbereich

- Du bist in der DACH-Region verantwortlich für die Neukundenakquise im industriellen Mittelstand im Bereich IT-Outsourcing (Cloud Computing, Infrastruktur, (SAP)-Hosting und Workplaces Services) sowie IT-Consulting.
- Du bist der erste Anlaufpunkt für Neukunden und betreust diese vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus.
- Du arbeitest eng mit dem Marketing und qualifizierst Anfragen in beide Richtungen.
- Du arbeitest eng mit den Kunden zusammen, analysierst und berücksichtigst ihre individuellen Bedürfnisse und bietest ihnen passgenaue Lösungen an.
- Dabei kooperierst du eng mit unseren unternehmensinternen Schnittstellen (Presales, Consulting, Projektmanagement, Servicemanagement), um deinen Kunden die bestmögliche Customer Journey zu ermöglichen.
- Du hast / bildest ein Netzwerk und identifizierst Auftragspotenziale.
- Du behältst stets den Überblick über Markt-/Branchentrends und leitest Vertriebsaktivitäten ab.
- Du unterstützt konsequent bei Initiativen und Kampagnen mit dem Blick von Markt sowie aktuelle Kundenbedürfnisse.
- Partnerschaften und Zusammenarbeitsmodelle in einem bestehenden Ökosystem unterstützen dich.

## Dein Profil

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb komplexer IT-Dienstleistungen oder Produkte (insbesondere Infrastruktur, Cloud, Workplace, (SAP) Hosting).
- Jagd-Instinkt, Durchhaltevermögen und Verhandlungsgeschick sind dein Erfolgsrezept.
- Durch deine empathische und kundenorientierte Arbeitsweise baust du vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden auf.
- Du hast einige Kontakte insbesondere zu Sourcing Advisors.
- Kunden schätzen dich für deine Integrität und das Vertrauen.
- Du hast Freude an der Akquise von Neukunden im IT-Umfeld und du möchtest Probleme nachhaltig lösen.
- Verhandlungssichere Deutsch-Kenntnisse & Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift.
- Deine Bereitschaft für Dienstreisen runden dein Profil ab.

## Darauf kannst du dich freuen

- Flexibles und mobiles Arbeiten
- Firmenwagen
- Weiterbildungsangebote
- Betriebliche Altersvorsorge
- Jobrad
- Workation
- Gesundheitsmanagement
- Employee Assistance Programm
- Teamevents

- Und vieles mehr!

## Über uns

Die Sycor Gruppe ist ein Digitalisierungsdienstleister mit Hauptsitz in Göttingen. Mit weiteren Standorten in Deutschland, Österreich sowie Amerika ist das Unternehmen weltweit leistungsfähig. Sycor unterstützt Kunden entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Zum Portfolio gehören eigene Lösungen und alle Services für SAP ERP und Microsoft Dynamics. Zu unseren Kunden zählen namhafte Unternehmen, die wir national und international bei der Einführung und dem Betrieb neuer Systeme mit Beratung, Training und Support unterstützen. Wir richten unsere Leistungen und Lösungen gezielt auf die Anforderungen der Healthcare & Life Sciences Branche, der produzierenden Industrie sowie Rental aus. Wir freuen uns auf dich!

## Der Sycor Spirit

Mach genau das, was du gut kannst, und sei dabei ganz du selbst – nach diesem Prinzip arbeiten wir bei Sycor zusammen. Bei uns kannst du deine Begeisterung für innovative Technologien mit anderen IT-Profis teilen, deine Ideen einbringen, fachlich weiterkommen und persönlich wachsen. Hier begegnen sich Menschen auf Augenhöhe, die leidenschaftlich gerne Qualität abliefern und gemeinsam vorankommen wollen. Zusammen geben wir IT ein Gesicht und haben eine Menge Spaß dabei – im Projekt, nach der Arbeit und bei unseren zahlreichen Events. Sycor ist für uns „IT with a smile“.

Haben wir dein Interesse geweckt und du hast noch Fragen?

Wende dich einfach an unser Recruiting-Team.

E-Mail: [recruiting@sycor.de](mailto:recruiting@sycor.de)

<b>Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)</b>	Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb komplexer IT-Dienstleistungen oder Produkte (insbesondere Infrastruktur, Cloud, Workplace, (SAP) Hosting).
<b>Anstellungsort</b>	37 Göttingen, Deutschland
<b>Tätigkeitsfeld</b>	Vertrieb und Handel
<b>Anstellungsart</b>	Vollzeit
<b>Karrierestufe</b>	Mit Berufserfahrung

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:

<https://www.pressebox.de/w/JO-L3O-D8C>