

Sales Consultant / Presales Manager - Managed Services - Hybrid Infrastructure (Focus Azure) (m/w/d) (Vollzeit | Göttingen)

Bereich: Cloud Technology Services

Einsatzort: Bundesweit, Deutschland

Referenzcode: 618

Dein zukünftiger Aufgabenbereich

- Als Sales Consultant bist du für Design, Kalkulation und Angebotsgestaltung unseres Managed Services Portfolio gegenüber dem Kunden im Lead. Die Kombination aus verschiedene Lösungskomponenten einschließlich einem hybriden Setup (public & private) ergibt die beste Lösung für den Kunden.
- Die eigenständige Bearbeitung von Ausschreibungen sowie Durchführung von Kundenworkshops sind Teil der täglichen Routine.
- Migration von Workloads on- oder off-cloud und deren kaufmännische Bewertung sind für Dich absolute Routine.
- Du arbeitest kontinuierlich an der Weiterentwicklung unserer Offerings als Teil des Portfolio Teams.
- Du bist Ansprechpartner für Hersteller oder Partner aus dem Channel Ökosystem.
- Du entwickelst neue Service Offerings in Zusammenarbeit mit den Delivery Units, Legal und Controlling in der Rolle des Product Owners.
- Deine Gesprächspartner für die Ausarbeitung von Bedarf, Kosten, Nutzen, und Lösungsszenarien erstrecken sich bis auf die C-Level Ebene.
- Du unterstützt die Vertriebskollegen mit Deiner Fachkenntnis und vermittelst die Anforderungen intern sowie extern.

Dein Profil

- Du verfügst über eine mehrjährige Berufserfahrung als Sales Consultant / PreSales Manager mit einer umfassenden Expertise in Managed Services, idealerweise mit dem Schwerpunkt Infrastruktur, Netzwerk und hybriden Szenarien basierend auf MS Azure.
- Deine Schwerpunkte sind dabei die Rechenzentrumsinfrastruktur (OnPrem, Cloud), Netzwerke (von WLAN bis (SD)WAN), abschließend mit Middleware- und Datenbanksystemen die auch hybrid bereitgestellt und betrieben werden.
- Die Grundlagen rund um Azure Landing Zones musst Du selber nicht aufbauen, hast aber das konzeptionelle Wissen für Design und Planung.
- Idealerweise hast Du noch eine gute Kenntnis von SAP oder D365 sowie deren Abhängigkeiten und Anforderungen zu der bereitgestellten Infrastruktur
- Weitere Zertifizierungen im Bereiche Azure sind für uns wünschenswert, den Weg gehen wir auch gerne gemeinsam.
- Du hast Lust und bist bereit auf eine stetige Weiterentwicklung und eine Wissbegierde, neue Themen zu erlernen und weiterzugeben.
- Du hast Freude an der Arbeit im Team und zeichnest dich durch eine engagierte, eigenverantwortliche und stets service- und lösungsorientierte Arbeitsweise aus.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Präsentationsgeschick zählen zu deinen Stärken
- Deine Stärken sind darüber hinaus aktives Zuhören und das Selbstverständnis, dass das Kundenproblem immer als das Eigene zu verstehen ist.
- Erfahrungen mit Technologie sowie Prozess aus den Branchen HealthCare, Prozessindustrie und Manufacturing sind ebenfalls wünschenswert.

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie eine Reisebereitschaft von ca. 25% runden dein persönliches Profil bei Sycor ab.

Darauf kannst du dich freuen

- Flexibles und mobiles Arbeiten
- Workation
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsmanagement
- Aus- und Weiterbildungsangebote
- Employee Assistance Programm
- Teamevents
- Jobrad
- Corporate Benefits
- Und vieles mehr!

Über uns

Die Sycor Gruppe ist ein Digitalisierungsdienstleister mit Hauptsitz in Göttingen. Mit weiteren Standorten in Deutschland, Österreich sowie Amerika ist das Unternehmen weltweit leistungsfähig. Sycor unterstützt Kunden entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Zum Portfolio gehören eigene Lösungen und alle Services für SAP ERP und Microsoft Dynamics. Zu unseren Kunden zählen namhafte Unternehmen, die wir national und international bei der Einführung und dem Betrieb neuer Systeme mit Beratung, Training und Support unterstützen. Wir richten unsere Leistungen und Lösungen gezielt auf die Anforderungen der Healthcare & Life Sciences Branche, der produzierenden Industrie sowie Rental aus. Wir freuen uns auf dich!

Der Sycor Spirit

Mach genau das, was du gut kannst, und sei dabei ganz du selbst – nach diesem Prinzip arbeiten wir bei Sycor zusammen. Bei uns kannst du deine Begeisterung für innovative Technologien mit anderen IT-Profis teilen, deine Ideen einbringen, fachlich weiterkommen und persönlich wachsen. Hier begegnen sich Menschen auf Augenhöhe, die leidenschaftlich gerne Qualität abliefern und gemeinsam vorankommen wollen. Zusammen geben wir IT ein Gesicht und haben eine Menge Spaß dabei – im Projekt, nach der Arbeit und bei unseren zahlreichen Events. Sycor ist für uns „IT with a smile“.

Haben wir dein Interesse geweckt und du hast noch Fragen?

Wende dich einfach an unser Recruiting-Team.

E-Mail: recruiting@sycor.de

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Du verfügst über eine mehrjährige Berufserfahrung als Sales Consultant / PreSales Manager
Anstellungsort	37 Göttingen, Deutschland
Tätigkeitsfeld	IT und Softwareentwicklung
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.de/w/JO-L3K-9CE>