

Vertriebsmitarbeiter IT Key-Account (m/w/d) (Vollzeit | Freiburg im Breisgau / Telearbeit)

Für unsere Standorte **Witzenhausen** und **Freiburg** suchen wir zur Verstärkung unseres Teams **mehrere erfahrene Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** für unsere Marken AKHET[®], faytech[®] und POLYTOUCH[®].

Finde heraus, ob Dich das Jobangebot anspricht! Unsere Checkliste für Dich:

- Du hast Spaß an der Betreuung bestehender und der Akquirierung neuer Kunden?
- Du weißt, wie Du mit unserer Message Neukunden durch spektakuläre Sales Pitches und auf Messen im In- und Ausland gewinnst?
- Du brennst darauf, Kunden unser Produktportfolio und individuelle Lösungen auf Projektgeschäftsbasis zu präsentieren?

Du kannst bei mehreren Punkten einen Haken dranhaken? Dann finde anhand dieser Checkliste heraus, ob Du zu uns passt!

- Du hast Erfahrungen im direkten Vertrieb und Kenntnisse der Einkaufsstrukturen im Handels- und Projektgeschäft?
- Du schreibst Dir die folgenden Eigenschaften zu: Kommunikationsstärke, Lernbereitschaft, positive Ausstrahlung und Begeisterungsfähigkeit?
- Du hast ein sicheres, freundliches und verbindliches Auftreten, insbesondere am Telefon?
- Du bist mit Enthusiasmus bei der Arbeit und lebst jeden Tag Deine Hands-on-Mentalität?
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium in dem Bereich Betriebswirtschaft?
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse? Vielleicht sogar noch Kenntnisse in einer dritten Sprache?
- Du hast schon erste Erfahrungen mit Microsoft Dynamics NAV gesammelt?
- Du hast Erfahrung damit, Angebote zu erstellen und nachzuverfolgen? Preis- und Vertragsverhandlungen eigenständig zu führen? Den Kunden über sämtliche Phasen eines Projekts als Ansprechpartner zuverlässig und proaktiv zu begleiten?

Du kannst auch hier bei mehreren Punkten einen Haken setzen? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung! Das bieten wir Dir:

- Die Sicherheit einer erfolgreichen und starken Firmengruppe.
- Einsatzort in Witzenhausen oder Freiburg, ggf. nach Einarbeitung und Absprache auch im Homeoffice.
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien.
- Faire und leistungsgerechte Vergütung.
- Strukturiertes und gründliches Onboarding.
- Ein Unternehmen, das Talente fördert und Dir viel Raum für Eigeninitiative, Selbstständigkeit und Verantwortung eröffnet.
- Integration in ein hochqualifiziertes und ehrgeiziges Team.
- Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeitregelung, die es Dir ermöglicht, Beruf und Privatleben in Balance zu halten.
- JobRad.
- Bezuschussung der RegioKarte Job/des DeutschlandTickets Job sowie kostenlose Lademöglichkeit für Dein E-Auto.
- SpenditCard (Sachbezugskarte).
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge.
- und vieles mehr...

Kontakt:

Haben wir Dich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Deinem möglichen Eintrittstermin und zu Deinen Gehaltsvorstellungen.

Bei Fragen nimm gerne Kontakt mit uns auf.

Pyramid Computer GmbH
 Frau Mariola Mrowka
 Bötzingen Straße 60
 79111 Freiburg

personal@pyramid.de

+49 761 4514 0

Bitte reiche Deine Unterlagen ausschließlich über unser Bewerberportal ein.

Ansprechpartner: Mariola Mrowka (personal@pyramid.de)

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Erfahrungen im direkten Vertrieb und Kenntnisse der Einkaufsstrukturen im Handels- und Projektgeschäft.
Anstellungsort	79 Freiburg im Breisgau, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
Tätigkeitsfeld	Vertrieb und Handel
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:

<https://www.pressebox.de/w/JO-LHD-920>