

Account Manager (m/w/d) | Berlin (Vollzeit | Berlin)

OEDIV Oetker Daten- und Informationsverarbeitung KG ist der Premiumanbieter von Infrastrukturlösungen und Managed Services für den deutschen Mittelstand. Seit über 25 Jahren ist es das Ziel von OEDIV, Kunden mit großer technischer Expertise und hoher Flexibilität in allen IT-Themen zu unterstützen und zu beraten. Der Schwerpunkt liegt dabei vor allem auf Microsoft und SAP Technologien. Als Unternehmen der Oetker-Gruppe, die mit mehr als 36.000 Mitarbeitern und rund 7,3 Milliarden Euro Umsatz weltweit zu den großen europäischen Familienunternehmen gehört, steht OEDIV für verlässliche Werte: Langfristige Partnerschaft mit den Kunden, eine hohe Produkt- und Servicequalität sowie die Zusammenarbeit mit Menschen auf Augenhöhe.

Das sind Deine Aufgaben:

- Du bist für die eigenständige Betreuung unserer Bestandskunden sowie der Identifizierung von strategischen Upselling und Crossselling Potentialen zuständig
- Du übernimmst für Profit and Loss eines regional definierten Kundenstamms die Verantwortung
- Die Durchführung von Vertragsverlängerungen für Bestandskunden und die qualifizierte Bearbeitung von Ausschreibungen, u.a. auch in Englisch, gehören zu Deinem Aufgabenbereich
- Du wirkst aktiv in der strategischen Weiterentwicklung von OEDIV mit und bist für die Konzeption und Etablierung von effizienten Vertriebsprozessen unter Berücksichtigung der geltenden Compliance Anforderungen zuständig
- Durch die Gewinnung zusätzlicher Kundenprojekte trägst Du zur strategischen Umsatzentwicklung bei und wirkst bei der Entwicklung von Sales-Kampagnen mit
- Du repräsentierst Deinen Bereich und das Unternehmen bei fachspezifischen Veranstaltungen, Initiativen und strategischen Partnerschaften gegenüber Kunden

Das bringst Du mit:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Berufsausbildung mit mehrjähriger Praxiserfahrung und Zusatzqualifikationen im Vertriebsumfeld
- Aufgrund mehrjähriger Erfahrung im IT- und Vertriebsbereich besitzt Du eine sehr hohe IT- und Vertriebsaffinität
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und die Bereitschaft zu Reisen sowie eine ausgezeichnete Kundenorientierung zeichnen Dich aus

Das erwartet Dich:

- Eine gelebte Du-Kultur und ein unternehmensweites Wir-Gefühl
- Regelmäßige After-Work Events und Betriebsfeste
- Individuelles Onboarding für neue Mitarbeitende mit übergreifenden Welcome-Veranstaltungen und einer Rechenzentrumsführung
- Vielfältige Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie externer Englisch- und Deutschunterricht
- JobRad und Fahrradstellplätze, ein subventioniertes Deutschland- und regionales JobTicket sowie eine sehr gute Anbindung an die Autobahn mit kostenlosem Parkhaus
- Verschiedene Gesundheitsmaßnahmen und eine ergonomische Arbeitsplatzausstattung in einer hochmodernen Arbeitsumgebung und klimatisierten Büros
- Rundumversorgung für das leibliche Wohl: Kostenlose Kaffeespezialitäten, gekühltes Wasser und frisches Obst sowie ein eigenes Restaurant inklusive Frühstücksangebot am Hauptstandort Bielefeld
- Für unsere weiteren Standorte den „Sodexo Restaurant Pass“ mit einem flächendeckenden Partnernetzwerk

- Ein attraktives Gehaltspaket inkl. betrieblicher und tariflicher Altersvorsorge sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Eine tarifliche 37h-Woche
- 30 Urlaubstage, tarifliche Sonderurlaubstage sowie zusätzlichen Urlaub am 24.12. und 31.12.
- 12 Tage im Monat mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeitgestaltung mit Gleitzeitkonto und verschiedenen Teilzeitmodellen
- Corporate Benefits und Vergünstigungen im Dr. Oetker Shop

Der Hauptsitz von OEDIV ist **Bielefeld**. Zusätzlich bieten wir für diese Stelle auch Co-Working Spaces in Oldenburg, Rostock, Köln und Berlin an
 Eintrittsdatum: ab sofort

Möchtest du die Vielfalt der Oetker-Gruppe erleben?
 Dann klicke dich über den Button "Jetzt bewerben" schnell und einfach zu uns!

OEDIV KG
Verena Güth
www.oediv.de/karriere

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Berufsausbildung
Anstellungsort	Berlin, Deutschland
Tätigkeitsfeld	Customer Service und Kundenbetreuung
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Berufseinsteiger:in

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.de/w/JO-MU1-00D>