

Sales Engineer (w/m/d) (Vollzeit | Walldorf)

DER MOBISYS TEAM SPIRIT

Wir leben eine familiäre Open Door Policy und stellen mit unserem NEW WORK Concept den Menschen in den Mittelpunkt. Bei uns werden Innovation, Offenheit und Leidenschaft gelebt. Neue Ideen teilst Du mit Kollegen im Kreativ-Raum oder an der Workbench. Für ein ungestörtes Arbeiten kannst Du Dich in den Silent Room oder ins Home-Office zurückziehen. Eine unserer vielen Kaffee-Spezialitäten genießt Du auf der Sonnenterrasse oder im Bistro.

DEINE AUFGABEN

- Präsentation technischer Lösungen und mobisys Produkten vor Kunden und Interessenten.
- Erfassung und Analyse von Kundenanforderungen zur Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen.
- Beratung von Kunden hinsichtlich technischer Spezifikationen im Digitalisierungsprozess.
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams, um eine reibungslose Implementierung sicherzustellen.
- Unterstützung des Vertriebsteams bei technischen Fragen und Kundenanfragen.
- Identifizierung von Verbesserungspotenzialen in den Prozessen der Kunden und mobisys Produkten.

DEIN PROFIL

- Ausgeprägte technische Affinität und Freude an der Lösung technischer Probleme.
- Exzellente Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit.
- Erfahrung in der Beratung von Kunden und im Umgang mit unterschiedlichen Ansprechpartnern.
- Kenntnisse im Bereich Lagerlogistik und Instandhaltung sowie den entsprechenden SAP Modulen (z.B. EWM) von Vorteil.
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative und hohe Kundenorientierung.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

UNSERE BENEFITS

- **Work Life Flexibility:** Hybrides Arbeitsmodell mit flexiblen Arbeitszeiten und mobilem Arbeiten – wir unterstützen Dich den Alltag zu meistern.
- **New Work:** Moderne Workspaces mit verschiedenen Settings, ein eigens für mobisys kreierter Kaffee sowie flache Hierarchien - so macht es Spaß zu arbeiten.
- **Weiterbildung:** Gemeinsam mit Dir entscheiden wir wie Du deine Stärken am besten entfalten kannst.
- **Well Being:** Ergonomische und höhenverstellbare Arbeitsplätze sowie Sportaktivitäten - Deine Gesundheit liegt uns am Herzen.
- **Vorsorge:** Ob betriebliche Altersvorsorge oder Berufsunfähigkeitsversicherung - wir sorgen gemeinsam mit Dir vor.
- **Arbeitsweg:** Per E-Bike, öffentlichen Verkehrsmitteln oder der Parkplatz bei uns direkt vor der Tür und kostenlos – Du entscheidest.
- **Urlaub:** Zusätzlich zu den 30 Urlaubstagen pro Jahr haben wir Weihnachten und Silvester frei.

Ansprechpartner: Sebastian Helfrich (work@mobisys.de)

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)

Exzellente Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit, Beratung von Kunden, Kenntnisse im Bereich

	Lagerlogistik und Instandhaltung sowie den entsprechenden SAP Modulen
Anstellungsort	Walldorf, Deutschland
Tätigkeitsfeld	Beratung und Consulting
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.de/w/JO-MBX-48C>*