

Referent Vertriebsleitung (m/w/d) (Vollzeit | Villingen-Schwenningen)

Zukunft. Ziele. Perspektiven mit ISGUS – Verstärken Sie unser Team!

Innovative Ideen – leistungsstarke Soft- und Hardware. ISGUS ist das führende Systemhaus für Personal- und Zeitmanagement.

Der Zeit Voraus! Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams:

Referent Vertriebsleitung (m/w/d)

Spannende Aufgaben warten auf Sie:

- Umsetzung der vorgegebenen Prozesse in allen Bereichen sowie Erarbeitung von Verbesserungsvorschlägen zur Effizienzsteigerung
- Allgemeine Betreuung der deutschlandweiten Niederlassungen (Bearbeitung von Kundenanfragen, Ausschreibungen, interne Abläufe, etc.)
- Regelmäßige Besuche vor Ort
- Förderung der Zusammenarbeit zwischen Standorten durch Einführung entsprechender Prozesse und Strukturen
- Aktive Unterstützung der Mitarbeiter vor Ort (z.B. bei der Einarbeitung, schwierigen Kundengesprächen)
- Benchmark zwischen den Standorten mit Hilfe geeigneter Kennzahlen
- Abstimmung der Strategie mit der Vertriebsleitung und Umsetzung der Entscheidungen
- Unterstützung des Vertriebsleiters in verschiedenen Bereichen

Erfahrung die Sie mitbringen sollten:

- Kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Sie denken prozessorientiert und bringen organisatorisches Geschick mit
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands stellt für Sie kein Problem dar
- Sie überzeugen durch souveränes und freundliches Auftreten mit ausgeprägten rhetorischen Fähigkeiten
- Sehr guter Umgang mit der MS-Office-Palette
- Selbständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung

Diese Perspektive bieten wir Ihnen:

- Sie bewegen sich in einem attraktiven Arbeitsumfeld mit einem technisch hochwertigen Produktportfolio, kundenspezifischen Lösungen und ausgezeichneter Produktqualität.
- Für Ihre persönliche Entfaltung bieten wir Ihnen individuelle Einstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten. In unserem Unternehmen finden Sie eine offene Kommunikation, flache Hierarchien und eine leistungsorientierte dynamische Unternehmenskultur vor.
- Neben flexiblen Arbeitszeiten bieten wir u.a. Modelle zur betrieblichen Altersvorsorge, Ergebnisbeteiligung und weitere attraktive Angebote.

Das traditionsreiche Familienunternehmen wird in der 5. Generation von Stefan Beetz geführt. Motivierte, kommunikative und engagierte Kollegen beraten und verkaufen unsere Lösungen in den ISGUS Vertriebszentren. Dazu bauen sie Partnerbeziehungen und Netzwerke auf und repräsentieren ISGUS auf regionalen und überregionalen Messen, Infotagen und Wirtschaftsforen. **Jeder ist sich der Verantwortung für seinen Bereich bewusst und alle zusammen sind wir die Basis für kontinuierliche Weiterentwicklung, Erfolg und gesundes Wachstum!**

Wenn Sie an dieser Position interessiert sind, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.

Für erste Fragen steht Ihnen unser Personalleiter Christian Glatz unter +49 7720 393 206 gerne zur Verfügung.

Ansprechpartner: Christian Glatz (personal@isgus.de)

| | |
|--|--|
| Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung) | Kaufmännische Ausbildung |
| Anstellungsort | 78 Villingen-Schwenningen, Deutschland |
| Tätigkeitsfeld | Vertrieb und Handel |
| Anstellungsart | Vollzeit |
| Karrierestufe | Mit Berufserfahrung |

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.de/w/JO-M6O-3A5>*