Sales Manager International (m/w/d) (Vollzeit | Rietberg)

Ihr Aufgabengebiet

- Erschließen neuer Absatzmärkte für die Produkte der KUPER Maschinen
- Akquise neuer Kunden und Kooperationspartner
- Betreuung, Beratung und Kontaktpflege von Bestandskunden
- Beratung unserer Kunden und Interessenten über unterschiedliche Maschinenlösungen, Verfahren und Anwendungstechniken
- Mitwirken bei Prozessoptimierungen
- Angebotskalkulation und -erstellung zusammen mit den relevanten Fachbereichen
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen mit Ableitung vertrieblicher Handlungsempfehlungen
- Kunden- und Auftragsreporting u.a. im unternehmenseigenen CRM-System
- Organisation und Durchführung von Messeauftritten
- Unterstützung der Handelspartner beim Kunden und auf Messen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Holztechniker bzw. durch einschlägige Berufserfahrung erworbene gleichwertige Kenntnisse
- Mehrjährige Vertriebserfahrung
- Fähigkeit komplexe produktionstechnische Anforderungen in rationelle Kundenlösungen umzusetzen
- Bereitschaft, sich intensiv in neue Märkte und Anwendungstechniken einzuarbeiten
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- · Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten
- Verhandlungsgeschick und Abschlusssicherheit
- Besitz einer gültigen Fahrerlaubnis
- Reisebereitschaft

Was wir bieten

- Attraktive Vergütung
- Mitarbeiterrabatte
- Genug Zeit zum Erholen bei 30 Tagen Urlaub
- Mitarbeiterevents
- Vergünstigtes Mittagsmenü und kostenloses Wasser
- Intensive Einarbeitung und Möglichkeiten zur Fort- und Weiterbildung
- Offene und familiär geprägte Unternehmenskultur
- Flache Hierarchien
- Gutes Betriebsklima
- Zusammenarbeit mit renommierten Kunden
- Spannendes Arbeitsumfeld mit vielseitigen Aufgaben
- Eigenverantwortliche Tätigkeit in einem motivierten Team

- Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten
- Berufliche Perspektive in einem prosperierenden, weltweit tätigen Unternehmen

Wir freuen uns auf Ihre Motivation, Einsatzbereitschaft und Kompetenz, um Ideen und Projekte gemeinsam zu realisieren

Bewerben Sie sich jetzt!

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: bewerbung@KUPER.de

Ansprechpartner: Caroline Gundlach (bewerbung@KUPER.de)

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Abgeschlossene Ausbildung zum Holztechniker bzw. durch einschlägige Berufserfahrung erworbene gleichwertige Kenntnisse
Anstellungsort	33397 Rietberg, Deutschland
Tätigkeitsfeld	Vertrieb und Handel
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter: https://www.pressebox.de/w/JO-MA5-EF1