

(Junior) Account Manager Bestandskundenvertrieb (w|m|d) (Vollzeit | Willstätt / Telearbeit)

BCT – wir sind der führende deutsche Siemens Digital Industries Software Partner für Digitalisierung in der Fertigungsindustrie sowie international anerkannter Software-Lösungspartner für mehr als 600 Kunden. Mit unseren rund 70 Experten schaffen wir als Brückenbauer einen wahrnehmbaren **Mehrwert** für unsere Kunden auf ihrem Weg in die digitale Zukunft der Produktentwicklung. Und das seit mehr als 30 Jahren.

Unser Team ist das Fundament für den Erfolg. **Gemeinsam** mit unseren Partnern entwickeln wir die Technologien von morgen.

Hier wirkst Du gemeinsam mit dem BCT-Team mit

Das Team, das Du verstärken wirst, ist verantwortlich für den Vertrieb bei unseren Bestandskunden in Deutschland. Im Schwerpunkt handelt es sich um den weiteren Ausbau der Kunden über Dienstleistungen und Softwarelösungen von Siemens Digital Industries Software, dem weltweit führenden Anbieter von Software für das Product Lifecycle Management (PLM) und Application Lifecycle Management (ALM). Du lernst das PLM-/ALM-Umfeld sukzessive kennen und baust Deine bisherigen Kenntnisse gezielt aus. So hast Du die Möglichkeit, dich zu einem hochqualifizierten Ansprechpartner in diesem Umfeld zu entwickeln.

- Im Rahmen Deiner Tätigkeit betreust Du Kunden von der ersten Kontaktaufnahme bis hin zum Vertragsabschluss nach vorangegangenen Vertragsverhandlungen.
- Dein gutes Gespür für die Bedürfnisse Deiner Kunden nutzt Du, um maßgeschneiderte Lösungen zu erarbeiten und langfristige und persönliche Beziehungen aufzubauen.
- Du analysierst die BCT Zielgruppe und nutzt Deine Ergebnisse als Grundlage, um bei der Ableitung von Geschäfts- und Vertriebsstrategien mitzuwirken.

Mehrwert auf den Du dich freuen kannst

- Wir haben Spaß an der technischen Lösungsfindung und dem Erfolg der daraus entsteht. Diesen feiern wir auf regelmäßigen Firmenevents und Incentives (gerne auch mal mit den restlichen Familienmitgliedern)
- Dich erwartet ein echter Spirit mit einem aufgeschlossenen Team, das sich gegenseitig unterstützt und ein unkompliziertes Miteinander pflegt. Das Bürogelände bietet die Voraussetzungen u. a. mit Tischkicker, Kantine und einem großen Grünengelände
- Flexible Arbeitszeiten, Teilzeitmodelle sowie die Möglichkeit zum Mobile Office (na klar ?)
- Unser Grundprinzip: Wissenstransfer wird mit Weiterbildungsmaßnahmen (u. a. Siemens Academy) in

- regelmäßigen Gesprächen individuell und entsprechend deiner Kenntnisse gefördert
- Die Platinum Partnerschaft mit Siemens und als Teil der erfolgreichen Unternehmensgruppe Badische Stahlwerke, garantieren wir einen sicheren Arbeitsplatz (z. B. mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag)
 - Den Schwarzwald, das Elsaß und die Alpen vor der Tür. Dennoch schnelle Erreichbarkeit kultureller und wirtschaftlicher Zentren über direkten Bahn- und Autobahnanschluss

Ansprechpartner: Angelika Kunkel (personal@bct-technology.com)

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Du bringst ein Gespür für die Bedürfnisse und Herausforderungen der Fertigungsindustrie mit Dank Deiner ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und Deines sympathischen Auftretens verfügst Du über eine hohe Überzeugungsfähigkeit Du hast ein kaufmännisches oder technisches Studium (z. B. BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik oder ein Studium im Bereich Maschinenbau, Fertigungstechnik oder Elektrotechnik) erfolgreich abgeschlossen Unternehmerisches Denken, eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft runden Dein Profil ab.
Anstellungsort	Willstätt, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
Tätigkeitsfeld	IT und Softwareentwicklung
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.de/w/JO-DHZ-F1E>