

Vertriebsaußendienst (m/w/d) (Vollzeit | Neckarsulm)

Ein viertel Jahrhundert Erfahrung.

Herzlich willkommen! Schön, dass Sie uns gefunden haben. abel & käufl ist einer der führenden spezialisierten Betriebe für professionelle Kommunikation in Deutschland. Mit rund 130 Mitarbeitern an mehreren Standorten in Deutschland, offerieren wir seit 1995 ein breites Spektrum professioneller Kommunikationslösungen und Services für die Bereiche Industrie & Handel, öffentliche Einrichtungen und öffentliche Sicherheit. Weitere Informationen finden Sie unter www.abel-kaeufl.de.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Neckarsulm suchen wir Sie ab sofort in Vollzeit als

Vertriebsaußendienst (m/w/d)

Als Vertriebsaußendienstmitarbeiter im BOS-Bereich sind Sie für den Verkauf von Funkgeräten und Kommunikationslösungen an staatliche und öffentliche Hilfs-, Rettungs- und Sicherheitsorganisationen verantwortlich. Ihre Aufgaben umfassen die Identifizierung von potenziellen Kunden, die Beratung zu Produkten und Dienstleistungen, die Erstellung von Angeboten, die Durchführung von Verkaufsgesprächen sowie die Pflege bestehender Kundenbeziehungen. **Erfahrungen im Vertrieb** von BOS-Lösungen sowie Kenntnisse über die gesetzlichen Anforderungen im Bereich der öffentlichen Sicherheit sind von Vorteil. Als Repräsentant der abel&käufl Mobilfunkhandels GmbH vertreten Sie im Team West die Werte des Unternehmens direkt beim Kunden vor Ort. Das zu betreuende Gebiet sind die **nordwestlichen Bundesländer Hessen, NRW und Niedersachsen**.

Ihr Profil.

- Mind. abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium.
- Hohe Kundenorientierung und sicheres Auftreten.
- Mind. 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb.
- Markt-/ Kundenkenntnis der PMR Branche.
- Eigenverantwortliches Handeln und hohe Problemlösungsfähigkeit.
- Systematisches, strukturiertes und selbstständiges Arbeiten.
- Aktives Zuhören, sehr gutes Verhandlungsgeschick, sowie rhetorisches Geschick und Kommunikationsstärke.
- Hohe Einsatzbereitschaft, Verantwortungsbewusstsein, Sorgfältige Arbeitsweise und Teamfähigkeit.
- Gute Selbstorganisation und Zeitmanagement.
- Hohe Reisebereitschaft.
- Interesse an technischen Themen.
- Gute EDV-Kenntnisse in Office Anwendungen

Wir bieten Ihnen.

- Eine spannende, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem deutschlandweit führenden & expandierendem Funk-Systemhaus.
- Ein offenes und kollegiales Miteinander im Team.
- Überdurchschnittliche Bezahlung.
- Flexible Arbeitszeitmodelle.
- Home Office Möglichkeit.
- Fortlaufende, umfassende Weiterbildung und Qualifizierung.

- Einen krisensicheren Job in einer Wachstumsbranche.
- Firmen-PKW mit Privatnutzung.

Interessiert?

Wir sind gespannt und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin – per E-Mail an **bewerbung@abel-kaeufl.de** oder über das Kontaktformular unserer Homepage unter **www.abel-kaeufl.de**.

Gerne stehen wir Ihnen vorab auch für Rückfragen zur Verfügung.

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Mind. abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium. Hohe Kundenorientierung und sicheres Auftreten.
Anstellungsort	74 Neckarsulm, Deutschland
Tätigkeitsfeld	Vertrieb und Handel
Anstellungsart	Vollzeit
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:

<https://www.pressebox.de/w/JO-LK1-35C>