

CRM-Lösungen erfolgreich entwickeln und implementieren

Sie planen ein CRM-Projekt und suchen dafür einen zuverlässigen Partner? Sie wünschen sich einen transparenten Projektablauf? Sie wollen Aufwand und Kosten überschaubar halten? Und Sie setzen – nicht zuletzt – auf einen raschen Projekterfolg? Dann starten Sie Ihr CRM-Projekt doch einfach mit einem Basis-System!

[Anmelden](#)

Das Basis-System entspricht als **Minimal Viable Product (MVP)** genau der Lösung, die Ihnen schnellstmöglich den größten betriebswirtschaftlichen Nutzen bringt.

Profitieren Sie vom Know-how unsere CRM-Berater*innen! Erfahren Sie an konkreten Projekt-Beispielen, wie Sie Ihr spezielles MVP identifizieren, definieren und die Einführung der Lösung so konstruktiv begleiten, dass sie sich schnell bezahlt macht.

Referenten: Matthias Wirth & Marc Schlösser

Zielgruppe: Fach- & Führungskräfte im Marketing & Vertrieb, im Kundenservice & Außendienst

Klingt gut, aber leider keine Zeit? Kein Problem – melden Sie sich trotzdem an. Wir senden Ihnen im Anschluss gerne die Aufzeichnung zu

Beginn:

Dienstag, 15. August 2023, 10:00 Uhr

Ende:

Dienstag, 15. August 2023, 10:45 Uhr

Veranstaltungsort:

Online

Website & Anmeldung:

<https://www.orbit.de/newsroom/veranstaltungen/>