

DDIM.regional // Münster

Erfolgreicher Vertrieb als Interim Manager

Du kennst die Situation aus der täglichen Praxis — Du bist in deinem Business als Freiberufler ein Top-Experte, nur der Kunde kennt Dich nicht, Du wirst nicht wahrgenommen, oder — nach einem langen erfolgreichen Projekt ist dein Kunde begeistert, deine ganze Zeit hast Du voll im Projekt eingesetzt und dann kommt die Flaute nach dem Projektende.

Du stellst Dir zwei Fragen „Wie komme ich an das nächste Projekt“ oder „Wie geht erfolgreicher Vertrieb als Interim Manager?“

Zu diesem spannenden Thema diskutieren Experten ganz unterschiedlicher Vertriebsmodelle, moderiert von DDIM Vorstand Christian Just und DDIM Mitglied Dr. Dirk Jenkis

- **Eckhard Hörner-Marass**, Top Executive Interim Manager mit Direktakquise im eigenen Branchennetzwerk
- **Andreas Lau**, Geschäftsführender Partner der HANSE Interim Management GmbH (Provider)
- **Bernd Fischer**, Vorstandsvorsitzender der F&P Executive Solutions AG (Sozietät)
- **Wolfgang Allmich**, Geschäftsführer der MYSOLITY GmbH, Provider & B2B Plattform für Interim Manager/innen
- **Sebastian Zitzmann**, BERATUNG. VERKAUFEN. Marketing für Unternehmensberater und Interim Manager

Beginn:

Donnerstag, 30. März 2023, 18:00 Uhr

Ende:

Donnerstag, 30. März 2023, 22:00 Uhr

Veranstaltungsort:

Engelstraße 39
48143 Münster
Deutschland

Website & Anmeldung:

<https://ddim.de/events/ddim-regional-muenster-30-maerz-2023/>