

Was IT-Unternehmer über einen Unternehmens-zu + -verkauf sowie Unternehmensbewertung wissen sollten

IT-Unternehmerseminar: Der erfolgreiche IT-Unternehmenszukauf /-verkauf

Neben vielen praktischen Tipps aus erlebten Unternehmenszu- und -verkäufen, erhalten Sie einen neutralen Überblick zum Thema. **Dieses Seminar ist auch für die Unternehmer interessant, die Ihr Unternehmen erst in einigen Jahren veräußern wollen**, weil diese, die Zeit zur gezielten Unternehmenswertsteigerung nutzen können.

Dieses Kompaktseminar am 19. August 2019 in Frankfurt/Main, wendet sich an Unternehmensinhaber von Softwarehäuser; IT-Service-Unternehmen; Systemintegratoren und Systemhäuser, die:

- in absehbarer Zeit erwägen Ihr Unternehmen **zu veräußern**,
- ein IT-Unternehmen **zukaufen** möchten um **strategisch zu wachsen**;
- ihren **Unternehmenswert** bei einem Verkauf in 5-7 Jahren **optimieren** wollen;
- die **Anteile eines Unternehmens zu- oder verkaufen** wollen – aus welchen Gründen auch immer und wissen wollen wie sich der **Unternehmenswert** zusammensetzt;
- die wissen möchten wie man einen Kaufpreis nachvollziehbar verargumentieren kann;
- die den **Wert** ihres Unternehmens **aktiv und nachhaltig steigern** wollen.

Seminarziel ist es den Teilnehmern die Prozesse des Zu- und – Verkaufs aufzuzeigen und durch **anschauliche Beispiele aus der Praxis**, Fehler in diesen komplexen Projekten zu vermeiden helfen.

[Vollständige Agenda und Anmeldung](#)

Beginn:

Montag, 19. August 2019, 09:30 Uhr

Ende:

Montag, 19. August 2019, 16:30 Uhr

Veranstaltungsort:

Frankfurt am Main
Deutschland

Website & Anmeldung:

<https://www.connexxa.de>