

Online-Konfiguration komplexer Produkte mit CPQ-Software

Webinar-Thema

B2B-Anbieter mit erklärungsbedürftigen Produkten?spüren abgesagte Messen und Kontakteinschränkungen besonders stark.?Immer mehr?Unternehmen?machen aus dieser Corona-bedingten?Not?eine Tugend. Sie setzen auf den digitalen Vertrieb und Self-Service bei der Angebotserstellung: Mit CPQ-Software (Configure, Price, Quote) ermöglichen sie es ihren Kunden auch komplexe Produkte im Internet selbst zu konfigurieren. Die Software berücksichtigt die Customer Journey und stellt sicher, dass der Detaillierungsgrad im digitalen Angebotsprozess an den individuellen Bedarf angepasst wird: von ad hoc bereitgestellten Erstinformationen und dem Budgetangebot steigt er schrittweise bis zum verbindlichen Angebot.?

[Zum kostenlosen Webinar anmelden](#)

Webinar-Inhalte:

- Herausforderungen des digitalen Vertriebs für komplexe und variantenreiche Produkte
- 3 Live-Beispiele aus der Praxis zur Online-Konfiguration komplexer Produkte mit CPQ (Produktbeispiele: Maschinen, Anlagen, Aufzüge)
- Best-Practice-Ansatz zur digitalen Lead-Gewinnung mit CPQ
- Mit 3D-Visualisierung im digitalen Umfeld emotional überzeugen
- CPQ-Nutzen im Vertriebsprozess
- Fragerunde und digitaler Austausch

Beginn:

Donnerstag, 26. November 2020, 10:00 Uhr

Ende:

Donnerstag, 26. November 2020, 11:00 Uhr

Veranstaltungsort:

Online

Website & Anmeldung:

<https://www.camos.de/de/info-center/webinar-online-konfiguration-komplexer-produkte-mit-cpq>