Digitalisierung von B2B-Vertriebsprozessen

Webinar - Digitalisierung von B2B-Vertriebsprozessen

Vertriebsorganisationen werden im Zuge der digitalen Transformation mit einer Reihe von neuen Herausforderungen konfrontiert, aus denen gleichzeitig neue Vertriebspraktiken entstehen.

Mit SaleSphere ist Ihre Vertriebsorganisation in der Lage, optimal auf die Entwicklungsszenarien im digitalen Vertrieb einzugehen. Die Sales App digitalisiert bestehende Außendienstprozesse vom Interessentenmanagement bis hin zum After-Sales und vereinfacht administrative Abläufe – so kann sich der Vertriebsmitarbeiter ganz auf das Kundengespräch konzentrieren. Die einfache Bedienung schafft schnellen Zugriff auf alle relevanten Produkt- und Kundeninformationen (Anbindung an ERP, CRM, PIM, etc.) – und das zu jeder Zeit, an jedem Ort.

Durch die multimediale Präsentation im Kundengespräch werden Ihre Produkte und Dienstleistungen zudem erlebbar gemacht für eine zeitgerechte Customer Experience. Mit der innovativen Sales App ergeben sich angebotsübergreifend viele neue Opportunitäten für Ihre Vertriebsorganisation.

Wie die Digitalisierung Ihnen hilft, Ihre B2B-Vertriebsprozesse zu optimieren und dabei Ihre Kunden zu begeistern, erfahren Sie im gemeinsamen Webinar von SDZeCOM und SaleSphere. Wir schenken Ihnen konkrete Einblicke in folgende Themengebiete:

- PIM-System als Datenbasis für die Datenbereitstellung
- Digitale B2B-Vertriebsprozesskette
- Einblick in ein PIM-System
- Einblick in die SaleSphere Technologie

Unsere nächsten Termine zum kostenlosen Webinar:

- Montag, **17. September 2018**, 10.30 - 11:30 Uhr (Jetzt anmelden)
- Montag, **05. November 2018**, 14:00 - 15:00 Uhr (Jetzt anmelden)

Beginn:
Monday, September 17, 2018, 10:30 AM Uhr

Ende:
Monday, September 17, 2018, 11:30 AM Uhr

Veranstaltungsort:
Webinar / Digitalisierung von B2B-Vertriebsprozessen
Online

Website & Anmeldung:
https://salesphere.com/de/