

**Presseinformation 19-2009**

**„Das perfekte Produkt für Rollouts“**

**Windows 7-Migration leicht gemacht:  
entrada unterstützt Reseller beim Einstieg  
in das Software-Management mit Altiris**

Paderborn, 26.11.2009 Die ersten offiziellen Verkaufszahlen für Windows 7 sprechen eine klare Sprache: Das IT-Jahr 2010 wird ganz im Zeichen des Vista-Nachfolgers stehen. Weltweit werden Tausende von Unternehmen Millionen von PCs und Servern auf das neue Betriebssystem umstellen. Für Reseller, die eine reibungslose Migration sicherstellen wollen, veranstaltet entrada im Januar Schnupperwochen zum Software-Management mit Symantec Altiris.

„Symantec Altiris ist das perfekte Produkt, um große Windows 7-Rollouts automatisiert durchzuführen“, erklärt Thomas Brinkschröder, Business Development Manager bei entrada. „Bei unseren Altiris-Schnupperwochen werden wir unseren Partnern die Möglichkeiten dieser modernen Software-Management-Lösung nahe bringen – und sie bei ihren ersten Schritten in diesem attraktiven, dienstleistungs-intensiven Markt begleiten.“

Die Altiris-Schnupperwochen starten Mitte Januar 2010 und umfassen drei Phasen:

**Phase 1: Hands-on-Workshop am 15. Januar 2010**

Den Auftakt zu den Schnupperwochen bildet am 15. Januar 2010 ein praxisnaher Hands-on-Workshop für technische Mitarbeiter: Altiris-Experte Christopher Harms gibt den Teilnehmern einen detaillierten Überblick über das Leistungsspektrum der Altiris

Client Management Suite und der Altiris Server Management Suite von Symantec und zeigt an einer Live-Installation, wie einfach sich damit selbst große Windows-Netzwerke updaten lassen.

### **Phase 2: Webinar „How to sell Altiris“ am 19. Januar 2010**

Am 19. Januar 2010 wird entrada zusätzlich ein Sales-Webinar zu Altiris veranstalten. Symantec-Vertriebsexperte Roland Knöchel wird den Resellern die wichtigsten Vertriebsargumente für Altiris präsentieren und sie über die USPs und den ROI der Produkte informieren. Weitere Schwerpunkte des Webinars werden die Vermarktung von Add-on-Services im Altiris-Umfeld sowie Software-Management als Managed Service sein.

### **Phase 3: NFR-Lizenzen und Professional Services**

Um den Teilnehmern anschließend einen raschen Markteintritt zu ermöglichen, erhalten die Reseller kostenlose NFR-Versionen der Altiris-Produkte zum Trainieren und Vorführen. Außerdem können die Partner bei entrada bei Bedarf jederzeit ein breites Portfolio von Professional Services abrufen: „Wir stellen unseren Partnern bei ihren ersten Altiris-Projekten gerne unsere Projektmanager und Techniker zur Seite, die für sie die Konzeption, Installation und Wartung der Lösungen übernehmen“, erklärt Thomas Brinkschröder. „So können Systemhäuser schon vor ihrer eigenen Altiris-Zertifizierung wertvolle Projekterfahrung sammeln – und von Anfang an optimal von den Ausstrahleffekten der Windows 7-Umstellung profitieren.“

Die Anmeldung zum Altiris-Hands-on-Workshop erfolgt online unter [www.entrada.de/veranstaltungen](http://www.entrada.de/veranstaltungen). Bei Fragen zu Altiris oder zu den Schnupperwochen steht interessierten Resellern Herr Björn Neumann unter 0 52 51 / 14 56-186 oder per E-Mail an [bneumann\(at\)entrada.de](mailto:bneumann@entrada.de) zur Verfügung.

**Über entrada**

Der 1996 in Paderborn gegründete Value-Added Distributor entrada bietet als Partner von Herstellern aus aller Welt ein umfassendes Produktportfolio auf dem Gebiet der IT-Security. In Zusammenarbeit mit Systemhäusern konfiguriert und implementiert das Unternehmen individuelle Sicherheitslösungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Von der Produkteinführung, über vertrieblichen und technischen Support bis hin zum umfangreichen Schulungsprogramm im hauseigenen Trainingszentrum: entrada versteht sich als Dienstleister mit Mehrwert.

**Mehr Info entrada:**

entrada Kommunikations GmbH  
Christian Jantoss  
Heidturmweg 64–66  
33100 Paderborn  
Tel. 0 52 51 / 14 56-286  
Fax 0 52 51 / 14 56-100  
E-Mail: [cjantoss@entrada.de](mailto:cjantoss@entrada.de)  
Internet: <http://www.entrada.de>

**Abdruck frei. Beleg bitte an:**

H zwo B GmbH  
Michal Vitkovsky  
Schorlachstraße 27  
91058 Erlangen  
Tel. 0 91 31 / 812 81-0  
Fax 0 91 31 / 812 81-28  
E-Mail: [info@h-zwo-b.de](mailto:info@h-zwo-b.de)  
Internet: <http://www.h-zwo-b.de>